

Manager prévision des ventes

Notre mandant :

Une importante entreprise de la place genevoise, active dans le secteur du luxe

Descriptif de poste :

- Accompagner et orienter les collaborateurs dans l'atteinte de leurs objectifs et le développement de leurs compétences
- Créer un contexte favorable au bon déroulement de l'activité en favorisant la communication, générant un climat de confiance et contribuant à la création d'une communauté de Demand Planners
- Déterminer la prévision des ventes
- Définir les modèles de prévisions de ventes et mesurer le niveau de performance
- S'assurer de la remontée des prévisions sur les nouveautés, fin de vie, substitution
- Assurer la coordination avec les parties prenantes de la supply chain et de la direction de la division
- Piloter et analyser la politique des stocks marchés
- Veiller au respect des bonnes pratiques dans l'élaboration d'une prévision et d'une segmentation auprès des marchés
- Préparer et animer les réunions de revues des prévisions de ventes avec les marchés

Profil recherché :

- Formation universitaire avec une spécialisation en supply chain ou demand planning
- Expérience confirmée en management et dans la gestion de la prévision de ventes
- Maîtrise requise du français, de l'anglais, autre langue un atout
- Bonne connaissance d'un outil APS et parfaite maîtrise d'excel
- Résidence Suisse

Qualités requises :

- Leadership naturel, capacité à fédérer, force de proposition et autonomie dans la prise de décision
- Aisance relationnelle, fort esprit d'équipe et à l'écoute
- Compétences analytiques et de synthèses requises
- Vous aimez travailler dans un environnement de conduite du changement
- Vous savez travailler au sein d'une équipe multi métiers

Type de contrat : CDI

Taux d'activité : 100%

Date d'entrée : A convenir

Discrétion absolue garantie dans nos démarches

Consultant responsable du mandat : Maxence Joly

Ref : MJ195631085